

SEMINARANGEBOT 2015

Dr. Büser Management Akademie
Marktstraße 10
65183 Wiesbaden
Tel.: 0611 - 341 71 971
Fax: 0611 - 341 71 973

info@bueser-akademie.de
www.bueser-akademie.de

Informationen zum Seminarangebot

Alle von der Dr. Büser Management Akademie angebotenen Veranstaltungen werden nach Absprache und besonderen Wünschen jeweils auf Ihren Bedarf zugeschnitten. Alle Themen können auf bestimmte Zielgruppen oder Anwendungsfelder ausgerichtet werden, dafür werden spezifische Inhalte und Übungen entwickelt. Jederzeit können neue Themen von Ihnen angeregt und eingebracht werden.

Methoden, die in den Seminaren verwendet werden:

- Neurodidaktik,
- Vorbereitungsaufgaben,
- Plenumsbesprechungen,
- Einzelübungen, Gruppenarbeiten,
- Praxisfälle, Fallstudien, Praxisaufgaben,
- Rollenspiele,
- Selbsterfahrungsübungen,
- Videos, die gezeigt werden,
- Videoaufnahmen von Übungen mit anschließender Analyse,
- Phantasiereisen,
- Präsentationen,
- Impulsjournale, Transfertagebücher,
- Refresher-Karten, ggf. Impuls-Karten.

Je nach Thema liegt der Schwerpunkt auf unterschiedlichen Methoden. Der Neurodidaktik wird besondere Bedeutung beigemessen, da diese aufgrund der Kürze der Learning Center erheblich zum Lernerfolg beiträgt und das Lernen um mindestens 30 % effektiver macht. Durch gute Vor- und Nachbereitung kann auf Grundlagen aufgebaut werden, so dass die Veranstaltungszeit stärker für den Praxistransfer genutzt werden kann.

Dauer der Bausteine: je 1-3 Tage

Neben den hier genannten Veranstaltungen bietet die Dr. Büser Management Akademie an:

- Entwicklungsprogramme bzw. Förderprogramme für Manager, Nachwuchsführungskräfte und Trainees,
- spezielle Kompetenzprogramme, z. B. Vertriebsprogramme, Selbstmanagementprogramme,
- Einzeltraining: Individual Power Training und Individual Project Coaching,
- Assessment-Center, Development-Center,
- PE-Beratung, Workshop-Moderation,
- Einführung von Mitarbeitergesprächen oder Potentialeinschätzungen,
- externe Personalentwicklungs-Dienstleistungen, Veranstaltungsmanagement.

Weitere Informationen finden Sie auf unserer Homepage www.bueser-akademie.de

Im Folgenden geben wir Ihnen einen Überblick über unser breit gefächertes Angebot an Seminaren / Workshops im Verhaltensbereich.

Die Kurzbeschreibungen geben einen Einblick in das jeweilige Thema. Bei näherem Interesse erläutern wir Ihnen gerne das jeweils zugrunde liegende Konzept.

Ageing Workforce - Demographie in der Personalentwicklung

Arbeitsrecht und Personalgespräche

Besprechungsmoderation - Meetings effizient leiten

BWL-Planspiel "General Management"

Burnout - Prävention und Coaching

Change Management - Veränderungen erfolgreich einführen

Coaching - Die Führungskraft als Coach

Führung - Führungs- und Management Know how

Interkulturelle Kompetenz - Global und international arbeiten

Kollegiale Beratung - Erfahrungsaustausch in der lernenden Organisation

Kommunikation - Erfolgreich kommunizieren und Gespräche führen

Konfliktmanagement - Konflikte konstruktiv lösen

Kreativitätstechniken - Ideen sammeln und Probleme kreativ lösen

Kundenorientierung - Der Kunde im Fokus

Macht und Vertrauen - Führung für Fortgeschrittene

Moderationstechniken - Gruppen und Workshops leiten

Motivation und Remotivation von Mitarbeitern

Neuro-Kompetenz - Mental fit sein und bleiben!

Persönlichkeitstraining - sich selbst kennen lernen und die eigene Entwicklung planen

Präsentationstechniken - Frei und überzeugend präsentieren

Problemlöse- und Entscheidungstechniken

Professionelle Personalauswahl

Projektmanagement - Projekte zum Erfolg begleiten

Projektretrospektive - Projekte auswerten und für die Zukunft lernen

Strategische Führung - Strategien entwickeln und durchsetzen

Stressbewältigung - Gesund und entspannt im Alltag

Teamtraining - Wissen, worauf es bei der Teamarbeit ankommt

Teamentwicklung mit TMS - Arbeit optimal verteilen und nichts übersehen

Telefontraining - Kundenorientierte Gesprächsführung am Telefon

Train-the-Trainer - Referentenschulung

Unternehmerisches Denken und Handeln

Verkaufstraining - Mehr verkaufen durch professionellen Kundenkontakt

Wissensmanagement

Zeitmanagement und Arbeitstechniken - das Zeitmanagement der vierten Generation